

# Bokslutskommuniké – 2024

## Sammanfattning oktober - december 2024

- Nettoomsättningen uppgick till 117,6 (116,9) MSEK, en ökning med 0,6 procent jämfört med samma period föregående år. Den valutajusterade tillväxten uppgick till 0,3 procent.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 27,5 (4,9) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal om 23,4 (4,2) procent.
- Resultatet efter skatt uppgick till 24,4 (0,9) MSEK.
- Resultatet per aktie före/efter utspädning uppgick till 1,32 (0,05) SEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 24,4 (27,4) MSEK.

## Sammanfattning januari - december 2024

- Nettoomsättningen uppgick till 404,7 (416,9) MSEK, en minskning med -2,9 procent jämfört med samma period föregående år. Den valutajusterade tillväxten uppgick till -2,7 procent.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 46,3 (40,9) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal om 11,4 (9,8) procent.
- Resultatet efter skatt uppgick till 37,4 (30,0) MSEK.
- Resultatet per aktie före/efter utspädning uppgick till 2,03 (1,62) SEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 43,0 (75,0) MSEK.
- Styrelsen föreslår en utdelning om totalt 1,50 SEK (1,50) per aktie, fördelat på två utbetalningstillfällen. Den föreslagna utdelningen utgör 74 procent (92) av årets resultat.

## Vd-ordet

Under 2024 lade vi grunden för ett nytt och starkare MSAB med en ny ledning, en uppdaterad strategi och flera större investeringar i våra produkter. Vi ser redan positiva effekter och kommer att fortsätta öka våra investeringar i nya produkter under 2025.

För helåret uppgick nettoomsättningen till 405 MSEK, vilket var lägre än för föregående år. Justerat för en negativ periodiseringseffekt om 11 MSEK låg fakturerad försäljning i linje med 2023. Bruttomarginalen ökade till 94 (91) procent till följd av en lägre andel hårdvara i produktmixen, vilket i kombination med lägre rörelsekostnader ökade rörelseresultatet till 46 (41) MSEK och resultatet efter skatt till 37 (30) MSEK.

Under fjärde kvartalet uppgick nettoomsättningen till 118 (117) MSEK. I flera av våra geografiska regioner såg vi positiv organisk tillväxt. APAC-regionen uppvisade fortsatt god marknadsutveckling, och intresset för våra Frontline-lösningar i framför allt Australien är stort. I regionen Americas levererade Kanada starka försäljningsresultat, och även i denna region genererar Frontline stort intresse från brottsbekämpande myndigheter.

Året präglades av ökat engagemang från amerikanska federala myndigheter inom rättsväsende och offentlig sektor. Östeuropa levererade intäkter över förväntan, och denna positiva utveckling förväntas fortsätta. I övriga EMEA var omsättningen lägre än förväntat, främst på grund av några större försenade projekt. Dessa är dock inte förlorade och vi ser en förbättrad situation inför 2025. Vi såg också fortsatt försäljningstillväxt för vårt premiumextraktionsverktyg XRY Pro, vilket tyder på att marknaden uppskattar de investeringar vi har gjort.

Under 2024 tog vi fram en ny strategi med målet att ta oss tillbaka till en marknadsledande position genom ett förbättrat och breddat produkterbjudande. Strategin bygger dels på vår egen analys av vart marknaden är på väg, dels på djupintervjuer med både kunder och potentiella kunder. UNIFY Collaborate som vi lanserade i början av januari 2025 är ett exempel på detta.

UNIFY Collaborate är en ny lösning som möter behoven kring växande digitala utredningar genom att förbättra både effektivitet och säkerhet. Plattformen möjliggör realtidssamarbete så att flera utredare kan arbeta på samma fall samtidigt. Genom att centralisera bevismaterial och säkerställa beviskedjan, elimineras de potentiella säkerhetsproblem som kan uppstå vid lagring av bevis på flyttbara media. UNIFY Collaborate är ett viktigt komplement till vårt nuvarande erbjudande av produkter för analys och datahantering.

I februari lanserar vi nästa generation av Frontline, MK 4.0, som är den nya och förbättrade plattformen för distribuerad datainsamling. Uppgraderingen innefattar flera förbättringar som har utvecklats utifrån samverkan med användare och djupgående kundinsikter. Vi ser Frontline-plattformen och dess förmåga till distribuerad insamling av forensiska data som banbrytande för många poliskårer och andra rättsvårdande myndigheter. MSAB är

marknadsledande inom området och vi kommer att fortsätta att investera för att behålla den positionen.

Sammanfattningsvis var 2024 ett händelserikt år med många viktiga förändringar. Jag ser fram emot det kommande året och är övertygad om att strategiska investeringar och förbättringar i vårt produkt erbjudande kommer att ha positiv inverkan på vår försäljning, både under 2025 och på längre sikt. Som alltid är ett kundcentrerat arbetssätt en avgörande framgångsfaktor för att uppnå och bibehålla en stark marknadsposition. Under året har vi mottagit mycket positiv feedback från våra kunder gällande den support och de tjänster vi erbjuder. Detta är något jag är mycket stolt över och som tydligt visar på MSAB:s engagemang genom hela kundresan. Jag ser fram emot att göra 2025 till ett framgångsrikt år tillsammans med hela MSAB-teamet.

*Stockholm, januari 2025*

**Peter Gille**

Vd MSAB

*Informationen i denna rapport är sådan som MSAB, org.nr 556244-3050, är skyldig att offentliggöra i enlighet med EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen i denna rapport lämnades för offentliggörande den 28 januari, 2025 kl 08:00 CEST.*

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Peter Gille, VD MSAB, [peter.gille@msab.com](mailto:peter.gille@msab.com)

Tony Forsgren, CFO MSAB, [tony.forsgren@msab.com](mailto:tony.forsgren@msab.com)

**Om MSAB:**

*MSAB är världsledande inom kriminalteknik för att utvinna och analysera data i beslagtagna mobila enheter. Företaget utvecklar högkvalitativ och lättanvänd mjukvara som hjälper brottsbekämpande myndigheter, så som; polis, försvar och tull, att utföra sina uppdrag. Produkterna, som har blivit en de facto standard för att säkra bevis i brottsutredningar, kan kompletteras med verktyg för rapportering och ett stort utbildningsutbud med certifieringar inom rättssäker kriminalteknik. Företaget betjänar kunder i mer än 100 länder över hela världen, genom egna säljkontor och via distributörer. MSAB är noterat på Nasdaq Stockholm under ticker-namnet: MSAB B.*

[www.msab.com](http://www.msab.com)